

# Una mirada a



**Cifras clave 2014**

**Resultados sólidos en tiempos complejos**

**Progreso económico con justicia social**

**2014 en gráficas**

**Nuestros socios alcanzan a 37 millones de personas**

**Apoyar a los socios, empoderar a las personas**

**Inversiones con triple retorno**

**Un promotor de Oikocredit de largo plazo**



# Cifras clave 2014 de Oikocredit

| Indicadores clave del desempeño social                          | 2014                 | 2013                | 2012                | 2011                | 2010                |
|---|----------------------|---------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| Clientes beneficiados por socios de microfinanzas               | 37 millones          | 28 millones         | 28 millones         | 26 millones         | 29,3 millones       |
| % Clientas beneficiadas   | 86%                  | 81%                 | 84%                 | 83%                 | 86%                 |
| % Socios de microfinanzas con políticas de género               | 50%                  | 50%                 | 42%                 | 38%                 | 42%                 |
| % Clientes rurales  | 50%                  | 47%                 | 56%                 | 53%                 | 50%                 |
| Clientes de IMF alcanzados por los fondos de Oikocredit         | 1,5 millones         | 1,8 millones        | 1,7 millones        | 1,6 millones        | 1,2 millones        |
| Personas empleadas por socios de empresas sociales <sup>1</sup> | 124 078 <sup>2</sup> | 46 607 <sup>2</sup> | 37 438 <sup>2</sup> | 39 323 <sup>2</sup> | 77 671 <sup>3</sup> |
| de las cuales tienen empleo permanente                          | 106 052              | 31 144              | 20 556              | 24 083              | 60 918              |
| % Socios de microfinanzas con políticas ambientales             | 73%                  | 70%                 | 72%                 | 73%                 | 55%                 |

<sup>1</sup> Excluye a las microfinanzas. <sup>2</sup> Definición restringida a empleos con dependencia directa. <sup>3</sup> Incluye empleos indirectos.

## Cinco años de Oikocredit

A continuación se presenta un fragmento no auditado de los estados auditados completos de la organización. Los estados completos están disponibles en inglés en [www.oikocredit.coop](http://www.oikocredit.coop)

|  | 2014   | 2013   | 2012   | 2011   | 2010   |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|
| Inversionistas                                       | 53 000 | 52 000 | 48 000 | 45 000 | 43 000 |
| Socios en cartera <sup>1</sup>                       | 805    | 815    | 854    | 896    | 863    |
| Oficinas regionales y de país                        | 34     | 36     | 37     | 36     | 36     |
| Miembros del personal a tiempo completo <sup>2</sup> | 253    | 254    | 250    | 222    | 210    |

## Cifras clave de los estados financieros consolidados <sup>3</sup>

Miles de €

| Balance                               | 2014           | 2013           | 2012           | 2011           | 2010           |
|---------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Activos no corrientes                 |                |                |                |                |                |
| Activos fijos tangibles               | 1246           | 827            | 630            | 614            | 1019           |
| Financiación del desarrollo pendiente | 734 606        | 590 540        | 530 543        | 520 453        | 481 172        |
| Provisión por pérdidas                | (54 776)       | (46 669)       | (52 855)       | (55 539)       | (49 814)       |
| Inversiones a plazo                   | 154 587        | 146 293        | 147 336        | 138 515        | 133 464        |
| Otros activos fijos                   | 1137           | 9576           | 8553           | 8492           | 8924           |
| <b>Total activos no corrientes</b>    | <b>836 800</b> | <b>700 567</b> | <b>634 207</b> | <b>612 535</b> | <b>574 765</b> |
| Activos corrientes                    | 70 328         | 78 657         | 89 113         | 59 349         | 65 018         |
| <b>Total</b>                          | <b>907 128</b> | <b>779 224</b> | <b>723 320</b> | <b>671 884</b> | <b>639 783</b> |

|                               |                |                |                |                |                |
|-------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Patrimonio del grupo y fondos | 776 666        | 677 733        | 626 098        | 575 497        | 535 632        |
| Pasivos no corrientes         | 100 604        | 74 531         | 68 023         | 74 624         | 81 246         |
| Pasivos corrientes            | 29 858         | 26 960         | 29 199         | 21 763         | 22 905         |
| <b>Total</b>                  | <b>907 128</b> | <b>779 224</b> | <b>723 320</b> | <b>671 884</b> | <b>639 783</b> |

## Estado de ingresos

|   |               |               |               |               |               |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Intereses e ingresos financieros similares      | 65 375        | 50 270        | 61 116        | 52 699        | 45 546        |
| Intereses y gastos similares                    | (2030)        | (2336)        | (2929)        | (3815)        | (3230)        |
| Ingresos financieros por inversiones de capital | 3940          | 1939          | 7415          | 3422          | 1665          |
| Otros ingresos y gastos                         | 8220          | (18 412)      | (7883)        | 939           | 6751          |
| Ingreso por donaciones                          | 1862          | 3661          | 2836          | 1890          | 4593          |
| Gastos generales y administrativos              | (28 715)      | (26 273)      | (23 893)      | (21 283)      | (17 872)      |
| Adiciones a provisión por pérdidas y deterioros | (12 454)      | (6382)        | (15 581)      | (14 975)      | (12 051)      |
| <b>Ingreso antes de impuestos</b>               | <b>36 198</b> | <b>2467</b>   | <b>21 081</b> | <b>18 877</b> | <b>25 402</b> |
| Impuestos e intereses de terceros               | (4071)        | (1092)        | 1685          | (162)         | (701)         |
| Adiciones y deducciones de fondos               | (15 013)      | 11 994        | (613)         | (3882)        | (11 995)      |
| <b>Ingreso neto</b>                             | <b>17 114</b> | <b>13 369</b> | <b>22 153</b> | <b>14 833</b> | <b>12 706</b> |
| Gastos como % del total de activos <sup>4</sup> | 3,2%          | 3,4%          | 3,3%          | 3,2%          | 2,8%          |

## Cifras clave de los estados financieros de la Sociedad

Miles de €

|   |               |               |               |               |               |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Ingreso neto (disponible para distribución) <sup>5</sup></b> | <b>20 526</b> | <b>12 560</b> | <b>22 855</b> | <b>15 887</b> | <b>16 094</b> |
| Dividendos propuestos   | 13 200        | 11 609        | 10 520        | 9717          | 8653          |

<sup>1</sup> Los socios en cartera incluyen financiación de proyectos pendiente y en vías de desembolso, y excluyen los proyectos reembolsados, trasladados a pérdidas o cancelados.

<sup>2</sup> Incluye el personal contratado por las oficinas regionales, de país y oficinas nacionales de apoyo.

<sup>3</sup> Las cifras hasta el 2010 incluyen los Fondos 4F consolidados. Las cifras del 2011 en adelante excluyen los Fondos 4F consolidados.

<sup>4</sup> Se incluyen los gastos cubiertos por donaciones (por ejemplo, gastos para el desarrollo de capacidades) y las inversiones en un nuevo sistema de gestión (Titan).

<sup>5</sup> Se refiere al estado de ingresos de la Sociedad.

# Resultados sólidos en tiempos complejos

**Oikocredit ofrece préstamos e inversiones a organizaciones de microfinanzas y de comercio justo, a cooperativas y a pequeñas y medianas empresas. Nuestra financiación ayuda a las personas de bajos ingresos, como las mujeres y los habitantes de zonas rurales, a mejorar sus medios de subsistencia, respetando al mismo tiempo el medioambiente.**

En el 2014, Oikocredit tuvo una buena respuesta a las demandas de un ámbito operativo complejo. La entrada neta de fondos prestables alcanzó la cifra récord de €81,5 millones. Las aprobaciones y los desembolsos también alcanzaron niveles récord. Nuestra cartera total de financiación del desarrollo creció a €734,6 millones, superando las expectativas, y la calidad de la cartera mejoró. Realizamos inversiones importantes para el futuro de nuestra organización.

La nueva unidad de agricultura de Oikocredit fortalece nuestro apoyo a los pequeños productores y procesadores agrícolas de todo el mundo. Nuestra cartera agrícola creció considerablemente este año y benefició a más personas pobres de zonas rurales cuyos medios de subsistencia dependen de la agricultura.

Una gestión efectiva del desempeño social (GDS) es fundamental para nuestro trabajo. Nuestras tarjetas de puntuación ambiental, social y de gobernabilidad (ESG, por sus siglas en inglés) nos ayudan a elegir los socios más adecuados con quiénes

trabajar, y ofrecemos un apoyo sólido a los socios, especialmente a través del desarrollo de capacidades y tutorías. Para lograr una mayor rendición de cuentas, estamos trabajando con los socios para mejorar el monitoreo, la evaluación y el informe de resultados de los clientes.

Los miembros de Oikocredit aprobaron cambios en la visión, misión, estatutos y gobierno de nuestra cooperativa en la asamblea general anual (AGA) 2014. Nuestro consejo de supervisión (el antiguo consejo directivo) ahora supervisa y aconseja a nuestro consejo de gerencia (el equipo de gerencia).

Durante el 2015 celebraremos el 40º aniversario de Oikocredit, que fue fundada por iniciativa del Consejo Mundial de Iglesias para facilitar inversiones éticas internacionales. Hemos experimentado cambios importantes a lo largo de estas cuatro décadas y alcanzamos un crecimiento especialmente rápido en los últimos cinco años, mientras continuamos ganando la confianza y el respeto de nuestros inversionistas, pares y socios.

## Impacto duradero: uno de los primeros préstamos



*En 1978, el préstamo de Oikocredit a Vellore Christian Medical College Board Inc., hizo posible el otorgamiento de préstamos de vivienda a sus empleados con sueldo más bajo en Vellore, India. En la actualidad, Vellore Medical College and Hospital continúa empoderando al personal no sólo para construir hogares, sino también para invertir en educación. Visite: [www.oikocredit.coop](http://www.oikocredit.coop)*

# Progreso económico con

**Los préstamos e inversiones de Oikocredit crecieron sustancialmente en el 2014. Para ayudar a garantizar que nuestro trabajo beneficie al máximo a las personas de bajos ingresos y excluidas a nivel financiero, nuestras prioridades incluyen apoyar a instituciones de microfinanzas con orientación social, invertir en empresas agrícolas de pequeña escala y en energías renovables, y enfocarnos en África.**

El crecimiento de los préstamos e inversiones totales de Oikocredit hasta llegar a €734,6 millones en el 2014 representa un aumento anual del 17%, ajustado por los efectos de la depreciación del euro. Tuvimos un fuerte crecimiento de la cartera en todas las regiones. Aprobamos 253 préstamos e inversiones en todo el mundo, de 231 en el 2013, mientras que nuestra cantidad total de socios disminuyó levemente a 805. A nivel mundial, las tasas de interés permanecieron bajas, lo cual ejerció presión sobre nuestros resultados. La calidad de la cartera continuó mejorando y la cartera en riesgo general (CeR: el porcentaje de nuestra cartera con pagos vencidos de más de 90 días) se redujo a 5,1%.

## **Diversificación: agricultura y energías renovables**

Buscamos diversificar nuestra cartera para reducir la dependencia del sector financiero y otorgar más préstamos

directos a organizaciones de productores y otras empresas. A pesar de una leve reducción respecto de la cartera total, ya que los préstamos otorgados a instituciones de microfinanzas (IMF) en promedio tienden a ser mayores que otros préstamos, nuestras inversiones, tanto en agricultura como en energías renovables, aumentaron en términos absolutos. El total de capital pendiente (crédito e inversiones de capital) en agricultura aumentó a €83,7 millones, y la cantidad de nuestros socios agrícolas aumentó a 179.

Nuestra nueva unidad agrícola comenzó a funcionar. Con base en el Perú y Costa de Marfil, la unidad trabaja con nuestras oficinas regionales para brindar apoyo a nuestros socios productores y procesadores agrícolas. En el 2014 comenzamos a otorgar financiación a empresas de procesamiento de café en Ruanda y Uganda que compran café a pequeños agricultores. Hemos brindado capacitación especializada a nuestro personal regional para trabajar de manera más exitosa con los socios agrícolas.

Las inversiones de Oikocredit en energías renovables ayudan a abordar nuestro compromiso con la protección ambiental y, al mismo tiempo, ofrecen acceso a la energía a personas de bajos ingresos excluidas de la red eléctrica. Hemos contratado un especialista en financiación de energías renovables en el 2014, y aprobamos siete nuevos proyectos en esta área que aumentaron nuestra cartera de energías renovables a €8,4 millones.

## **Progreso en África**

África, con una proporción desmesurada de países de bajos ingresos, es la región prioritaria de Oikocredit. Hemos comenzado a avanzar planes para

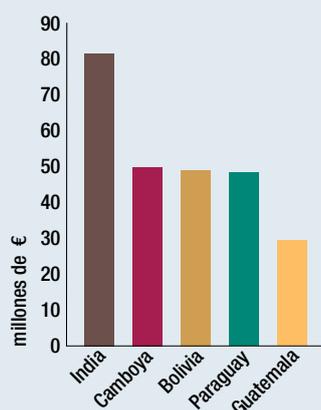


*Muong Sen, cliente de VisionFund Cambodia Ltd., y su familia cosechan arroz en Kampot, Camboya.*

ofrecer préstamos a bancos comerciales de África que financian a pequeñas y medianas empresas (pymes), lo cual ayudará a crear fuentes de trabajo para personas de bajos ingresos y asistir a los pequeños productores para comercializar su producción. Nuestro trabajo en África también incluye el desarrollo de la cadena de valor agrícola, contratación y capacitación de personal, y apoyo en el desarrollo de capacidades para los socios. Hemos aumentado nuestras aprobaciones de préstamos y el tamaño promedio de los préstamos en África, y tenemos un número cada vez mayor de socios africanos. Prevemos un progreso seguro y constante en la región.

## **Países con mayor capital pendiente**

Al 31 de diciembre de 2014



# justicia social



## Inversiones de capital

Oikocredit invierte capital en empresas sociales ambiciosas que combinan una fuerte finalidad social con un sólido potencial empresarial. Hemos desembolsado €8,6 millones en inversiones de capital en el 2014, y la cartera alcanzó los €55,2 millones netos. Entre nuestras 45 inversiones de capital actuales se incluyen el apoyo a la agricultura orgánica en Egipto, la acuicultura sostenible en Zambia y las microfinanzas rurales en Haití. Entre nuestras aprobaciones de capital de €22,9 millones en el 2014, hubieron inversiones en dos proyectos de energías renovables. Generamos una

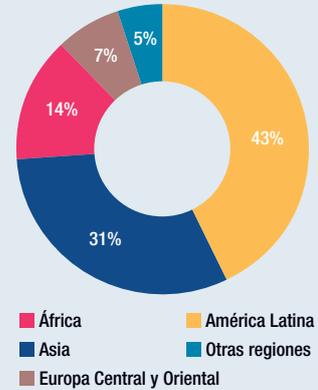
ganancia neta de €2,2 millones con tres ventas de acciones.

El equipo de inversiones de capital aumentó a doce personas, entre ellas, personal en América Latina y África. La estrategia evoluciona hacia una selección más detallada, con enfoque geográfico y por sector, tamaños de inversiones promedio más altos y gestión activa de las empresas participadas. Nuestro objetivo es duplicar la cartera de capital durante el año próximo y ofrecer apoyo de gobernanza y capital adicional a los socios de capital en servicios financieros y agricultura.

## 2014 en gráficas

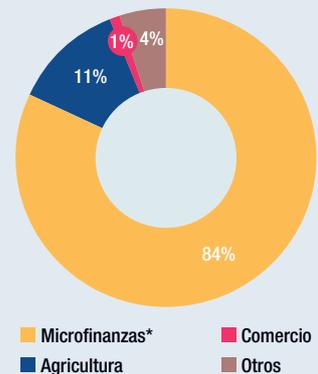
### Financiación por región

Al 31 de diciembre de 2014



### Financiación por sector

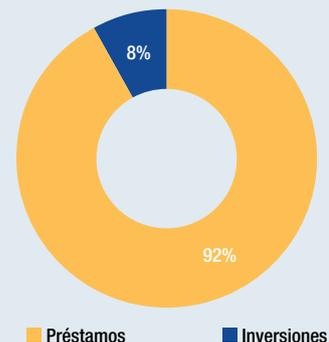
Al 31 de diciembre de 2014



\* incluye microcrédito, financiación de pymes y financiamiento comercial

### Tipo de financiamiento

Al 31 de diciembre de 2014



# Nuestros socios alcanzan a 37

Oikocredit brinda financiamiento en más de 60 países

## Apoyo para acceder a los mercados

Oikocredit también financia a varios socios en Europa, América del Norte y Australia para crear relaciones comerciales dignas y así empoderar a productores y consumidores. Algunos agricultores y productores en América Latina, África y Asia son propietarios parciales de algunas de estas empresas, tales como Divine Chocolate y Cafédirect.

1670  
socios  
desde 1975

€2  
mil millones  
desembolsados  
desde el  
comienzo



### PRODECOOP

La Promotora de Desarrollo Cooperativo de las Segovias SA (PRODECOOP) es socia de Oikocredit desde hace 20 años. Fue fundada en 1993, y agrupa a 39 cooperativas de primer nivel que agrupan a 2300 pequeños productores de café en Nicaragua. PRODECOOP ofrece a sus miembros servicios de procesamiento y comercialización, tanto para café orgánico como convencional. Además, ofrece financiación, desarrollo de capacidades y proyectos de desarrollo social para sus miembros.

PRODECOOP tiene certificación orgánica y de comercio justo, lo cual le permite brindar apoyo a sus miembros para mejorar la productividad y adherirse a buenas prácticas agrícolas. PRODECOOP beneficia a más de 10 000 miembros, entre socios, familiares y personas con empleos directos e indirectos.



### Yalelo

Yalelo Ltd es una empresa de acuicultura sostenible que se dedica a la crianza de peces tilapia en el lago Kariba en Zambia.

Yalelo cría la tilapia, que luego es vendida al mercado local a través de una red de vendedores, en su mayoría mujeres. Yalelo espera satisfacer la enorme demanda de pescado local, no sólo en Zambia sino también en la región. Brinda apoyo al mercado local y ofrece a las personas pescado fresco sostenible; además, respalda a la industria local de frijoles de soja.

Yalelo está estrechamente integrada a su comunidad. Es socia de Oikocredit desde el 2014. Ofrece a Oikocredit más que únicamente retornos financieros, por su impacto social y medioambiental.

# millones de personas



53 000  
inversionistas



## Kompanion

Kompanion Financial Group Microfinance fue fundada en Kirguistán en el 2004 por Mercy Corps. Es una de las tres IMF más importantes de Kirguistán en cuanto a cartera y alcance de clientes.

Kompanion ofrece micropréstamos junto con servicios de asesoramiento de desarrollo comunitario para pequeños agricultores y propietarios de ganado, con el objetivo de promover la agricultura sostenible y la gestión de recursos naturales. Se enfoca en los servicios para personas pobres del campo, con más de 80% de clientes en áreas rurales. Kompanion contribuye al desarrollo de las comunidades y ha tenido un amplio reconocimiento internacional por sus actividades. Kompanion es socio de Oikocredit desde el 2005. Oikocredit reconoce el enfoque innovador de Kompanion y su contribución al desarrollo de comunidades sostenibles.



## AMK

Angkor Microfinance Institution plc (AMK) es una IMF independiente situada en Camboya. Tiene más de 400 000 clientes y les ofrece una gama de servicios de microfinanzas adaptados a sus necesidades. AMK ofrece a sus clientes la oportunidad de mejorar su nivel de vida y medios de subsistencia. Su iniciativa «Financiación en la puerta de su casa» le permite atender a grandes cantidades de personas de bajos ingresos de Camboya de manera conveniente y rentable. AMK se enorgullece de su alcance e innovación, y es conocida por su alcance social y su compromiso absoluto con su misión. Oikocredit ha aprobado ocho préstamos para AMK desde el 2007 para apoyar la expansión de su trabajo de microfinanzas a regiones desatendidas del país.

# Apoyar a los socios, empoderar

**Seguir de cerca el desempeño social de nuestros socios es fundamental para la misión de Oikocredit. Elegimos a nuestros socios con cuidado y los apoyamos activamente con desarrollo de capacidades. La prueba crucial consiste en ver cómo nuestro trabajo empodera a las personas de bajos ingresos.**

Para Oikocredit, la gestión del desempeño social (GDS) significa no olvidarse nunca de que nuestra misión es ayudar a las personas de las comunidades de bajos ingresos a hacer realidad un futuro mejor. Damos prioridad a elegir las organizaciones sociales adecuadas con las que trabajaremos, a apoyar a los socios para que satisfagan las necesidades de los clientes y a asumir y a hacer que nuestros socios asuman responsabilidad por los resultados.

Nuestra propia GDS ha crecido en fuerza y profundidad. A medida que adquirimos experiencia, conocimiento y habilidades, podemos dar apoyo a los socios de manera más efectiva, y juntos, ofrecer mayores beneficios a los clientes. Nos esforzamos por representar una cultura de aprendizaje y por compartir y promover lo mejor de las inversiones socialmente responsables. Actualmente estamos pasando de ser 'intermediarios' entre las necesidades de los socios y los consultores de GDS a responder en forma más directa.

## **Desarrollo de capacidades: nuestro compromiso duradero**

Además de financiación, nuestros socios también necesitan compromiso a largo plazo y participación activa cuando se encuentran con problemas o áreas susceptibles de mejora, y nos

valoran por aportarles eso. En el 2014, con la colaboración de la Iglesia de Suecia e ICCO y con fondos propios, financiamos 189 compromisos de capacitación en África, América Latina, Asia, Europa oriental y Asia central, por más de €1,85 millones.

Nuestras tres principales áreas de desarrollo de capacidades son gestión de riesgos, financiación de la cadena de valor agrícola y GDS. Las empresas agrícolas, como productores de café y banana, reciben gran parte de nuestro apoyo para desarrollo de capacidades. Para ayudar a monitorear los cambios en la vida de los clientes a lo largo del tiempo y aplicar lo aprendido estamos trabajando con los socios, inicialmente con las IMF, para mejorar la recopilación, el procesamiento y el análisis de los datos.

## **Las tutorías avanzan**

El exitoso programa de tutorías de GDS de Oikocredit, que comenzó en el 2010, forma parte clave de nuestro trabajo en desarrollo de capacidades. El programa ofrece 'logros rápidos' y ayuda a los socios a integrar la GDS en sus operaciones a más largo plazo. Con una mayor capacidad interna de tutoría, hemos extendido las tutorías a socios en ocho países en África y tres en América Latina.

Al principio, algunos socios vacilan o parecen abrumados ante los requisitos y procesos implícitos de la GDS. La tutoría ofrece un enfoque claro sobre quiénes son los clientes, qué necesitan y cómo tratar sus vulnerabilidades. Los socios trabajan con los tutores para aclarar los objetivos, identificar las fortalezas y las oportunidades, desarrollar compromiso institucional y elaborar e implementar planes de acción. Después de cuatro años de ofrecer tutorías, estamos trabajando en las directrices de la GDS para uso general.

## **Responsabilidad con el medioambiente**

Oikocredit está comprometida con el triple retorno y asume con seriedad su responsabilidad con el medioambiente. Nuestras tarjetas de puntuación ESG, inicialmente desarrolladas en el 2009, siguen siendo herramientas internas importantes para la diligencia debida social. Tenemos dos tarjetas de puntuación: una para intermediarios financieros y otra para empresas que no son de microfinanzas, que hemos compartido con nuestros pares de la comunidad de inversión social y con los grandes proveedores financieros.

Nuestra política de viaje verde orienta al personal de Amersfoort para que reduzca las emisiones de dióxido de carbono minimizando los viajes aéreos y compensando las emisiones a través de un fondo de compensación. Nuestra oficina regional para México, América Central y el Caribe ha logrado una excelente reducción de huella de carbono y nuestras oficinas en la India y las Filipinas están calculando sus huellas. En el 2014, organi-



*Selección de los granos de café en Rusizi Specialty Coffee (RSC) en Ruanda.*

# a las personas



*Moisés Genaro Sánchez Pacheco empezó su empresa con un préstamo de la Unión de Crédito CONCRECES de CV, una reconocida unión de crédito de México.*

zamos sesiones sobre nuestra política y desempeño ambiental para el personal y los miembros de las asociaciones de apoyo. Continúa el apoyo a las oficinas regionales en la implementación de directrices de evaluación del impacto medioambiental de los proyectos.

Nuestra oficina regional del sudeste de Asia organizó talleres de gestión de reducción de riesgos de desastres para once socios en las Filipinas, uno de los países más propensos del mundo a sufrir desastres naturales. Consideramos que este trabajo tiene un valor potencial para los socios en muchos países.

# Inversiones con triple retorno

**Los inversionistas de Oikocredit apoyan nuestro compromiso con el triple retorno de los resultados sociales y financieros que respetan los límites medioambientales de nuestro planeta.**

Oikocredit tuvo un ingreso récord de €81,5 millones en fondos prestables netos en el 2014. Alemania, Austria, Países Bajos, Francia y Suiza son nuestros principales países inversionistas. Concentramos el alcance a inversionistas en los miembros de la iglesia en Francia, los jóvenes en los Países Bajos, viajeros diarios en Austria y nuevos inversionistas particulares del Reino Unido. Nuestro producto de ahorro conjunto con GLS Bank en Alemania continuó atrayendo fondos y lanzamos un nuevo producto de ahorro en Suecia.

Los miembros e inversionistas han visto con buenos ojos nuestra diversificación en agricultura y energías renovables. Nuestro gerente de membresía ha comenzado a consultar con los miembros para ayudarnos a guiar nuestro trabajo.

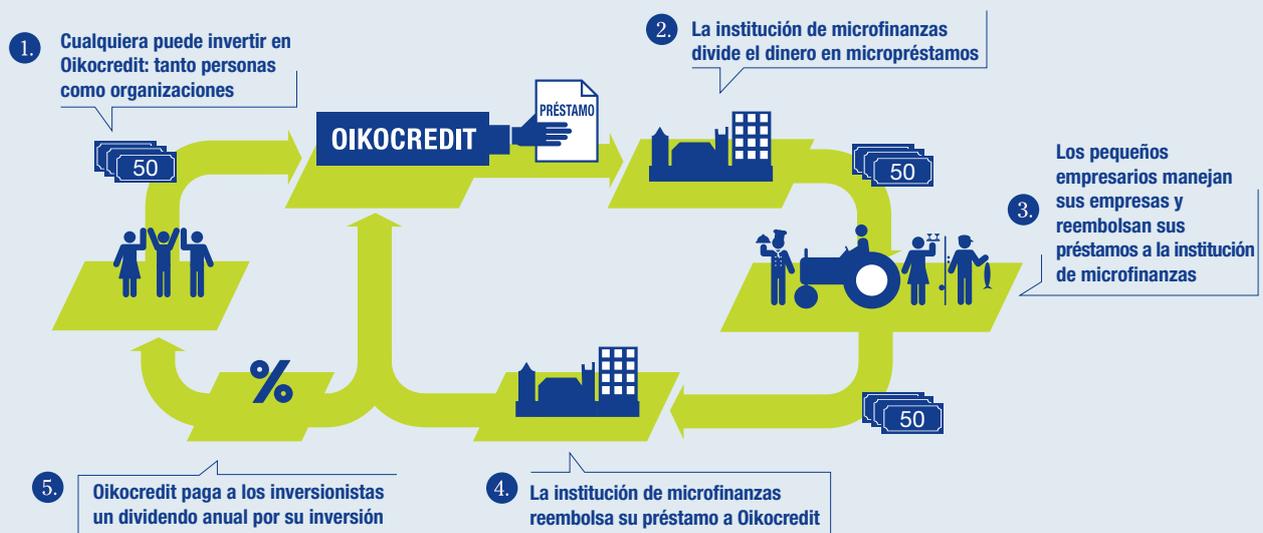
Nuestras giras en el 2014 llevaron a Carina Torres, de nuestra unidad agrícola de Perú, a Alemania y Suiza, y a nuestra ex representante de África occidental, Mariam Dao, a Bélgica, Alemania, Canadá y los Estados Unidos. Organizamos viajes de estudio desde América del Norte a la República Dominicana, y desde Europa a Bolivia.



*Miembro de Diaconía, una de las IMF no reguladas líderes en Bolivia.*

## Ciclo de microfinanzas de Oikocredit

Oikocredit invierte aproximadamente el 80% de su cartera de financiación del desarrollo en microfinanzas y 20% directamente en otros sectores como agricultura, manufactura y educación.



## Un promotor de Oikocredit de largo plazo

Günter Banzhaf fue uno de los cofundadores de la primera asociación de apoyo de Oikocredit en Alemania y, en la actualidad, es presidente de la junta asesora de Oikocredit en ese país. Günter ha apoyado el trabajo de Oikocredit durante casi cuatro décadas y tiene la ambición personal de combatir la pobreza.

### ¿Cómo se puede combatir la pobreza?

«Estoy convencido de que, cuantas más personas apoyen la causa, más éxito tendremos para combatir la pobreza. Oikocredit es un ejemplo alentador de ello».

La idea inicial de Oikocredit fue que las iglesias usaran parte de sus reservas para promover el desarrollo. ¿Puede hablarnos más al respecto?

«Este plan no se refería a donaciones, sino a préstamos para las personas necesitadas como, por ejemplo, pequeños empresarios, mujeres y cooperativas. La idea se originó en una asamblea del Consejo Mundial de Iglesias a fines de la década de los sesenta. Sin embargo, a la hora de invertir, la mayoría de las iglesias se mostraron reacias».

### ¿Qué se necesitó para que Oikocredit se volviera una historia de éxito?

«A fines de la década de los setenta, algunos individuos empezaron a participar en lugar de iglesias y comenzaron a fundarse asociaciones de apoyo que permitieron a las parroquias, asociaciones, fundaciones y personas adquirir acciones de la cooperativa. Durante la primera asamblea que se llevó a cabo en Alemania en 1978, treinta personas de todo el país se reunieron en Esslingen para fundar la primera asociación de apoyo alemana. Fue algo muy bueno que participaran personas comprometidas con el desarrollo, ya que se amplió nuestra base de inversionistas e hizo que Oikocredit se convirtiera en lo que es hoy en día: un movimiento de base».

### Usted siempre hizo voluntariado en Oikocredit de alguna forma. ¿Qué le motivó?

«Mi motivación principal es la fascinación que siento por explorar nuevos caminos y crear un mundo más justo. En 1978 visité uno de los primeros socios de Oikocredit en el Perú. Esta experiencia me hizo tomar conciencia de lo importante que es que un socio sea viable económicamente para triunfar. Hoy, todavía me siento inspirado por lo que vi entonces: unos mil campesinos formaron una cooperativa para procesar y vender juntos su lana de alpaca. Con la ayuda de Oikocredit, ellos lograron hacer de esa empresa un éxito».



Günter Banzhaf

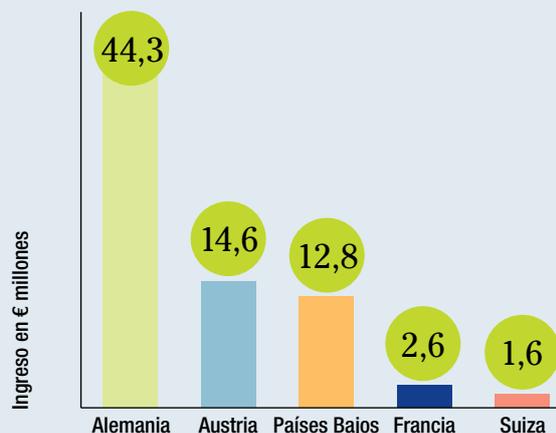
### ¿Qué espera ver más en el futuro?

«Que prevalezcan los modelos alternativos como Oikocredit así como las empresas de comercio justo y que, al mismo tiempo, cambie nuestra visión de la pobreza. Estos modelos muestran el camino hacia un desarrollo económico inclusivo y sostenible; la única manera de garantizar un futuro para nuestro planeta».

## 2014 en gráficas

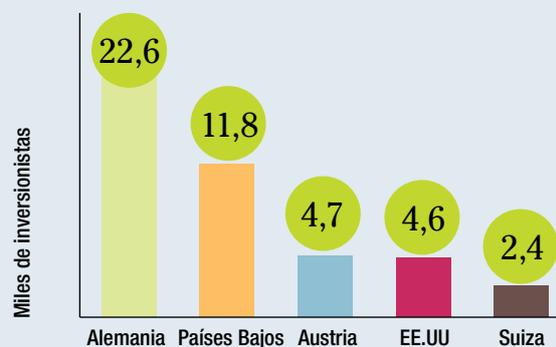
### Ingreso neto

Primeros cinco países al 31 de diciembre de 2014



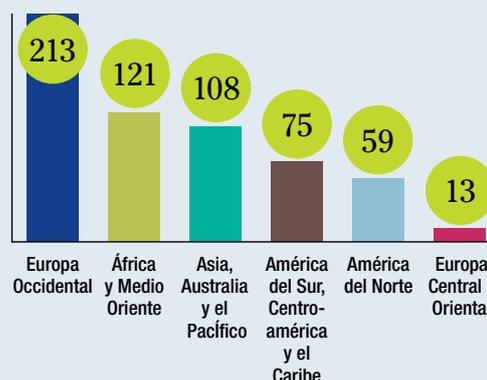
### Número de inversionistas

Primeros cinco países al 31 de diciembre de 2014



### Número de miembros por continente

Al 31 de diciembre de 2014



## Presencia en el terreno

La red mundial de oficinas locales de Oikocredit en 34 países nos mantiene cerca de las organizaciones socias a las que brindamos apoyo. El personal local de Oikocredit conoce bien a nuestros socios y mercados, y la rigurosa gestión de riesgos nos permite brindar financiación a largo plazo a las comunidades desfavorecidas.

Brindamos préstamos, líneas de créditos e inversiones de capital a:

- Instituciones de microfinanzas, que varían desde pequeñas cooperativas rurales hasta bancos de microfinanzas más grandes y consolidados.
- Instituciones de servicios múltiples que combinan las microfinanzas con servicios comunitarios de salud o educación.
- Pequeñas y medianas empresas que generan empleos para las personas desfavorecidas.
- Empresas donde las mujeres ejercen influencia a nivel de gerencia y/o en la implementación.
- Cooperativas productoras, muchas de las cuales venden sus productos al mercado de comercio justo.
- Organizaciones que asumen la responsabilidad de su impacto medioambiental.
- Socios que son financieramente sostenibles, o que pronto lo serán, y que tienen una gestión adecuada.

## Mejorando la calidad de vida

Thaneakea Phum Cambodia Ltd (TPC) es una IMF con licencia, supervisada por el National Bank of Cambodia. Tiene por objetivo reducir la pobreza y mejorar el estándar y la calidad de vida de las familias de bajos ingresos, así como ofrecer a las mujeres acceso confiable a servicios de microfinanzas que satisfagan sus necesidades.

Los beneficiarios directos de TPC son las familias rurales de bajos ingresos, especialmente mujeres, que se dedican a la producción de arroz, la agricultura, el comercio y servicios. TPC ofrece a sus clientes préstamos individuales y grupales.

Además, ofrece servicios a 154 000 prestatarios activos a través de 51 sucursales distribuidas en 21 provincias. Hacia fines de 2013, el 85% de sus prestatarios eran mujeres. TPC planea expandir sus áreas de operación a 24 provincias en todo el país en el 2016.

Todos los días, los pescadores traen su pesca que venden a los clientes de TPC. Uno de ellos es la Sra. Sim Sok, del pueblo de Thmey en Kampot. Ella compra cangrejos a los pescadores y los vende en el muelle. Recibió un préstamo de \$1500 de TPC para comprar un auto, que su esposo utiliza como taxi. Su sueño es ser dueña de una casa de piedra, un auto y tener suficiente dinero para no tener que pedir prestado nunca más.



La Sra. Sim Sok es cliente de Thaneakea Phum Cambodia Ltd. (TPC) de Camboya.

WWW.OIKOCREDIT.ORG



### Oikocredit Internacional

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E info@oikocredit.org

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Países Bajos

PO Box 2136

3800 CC Amersfoort

Países Bajos

Este documento fue producido con el mayor de los cuidados y según nuestro mejor saber y entender al momento de redacción. Oikocredit Internacional no ofrece garantía alguna con respecto al contenido del documento y exactitud o carácter completo de ésta y no acepta responsabilidad alguna por pérdidas que pudieran derivarse por el uso de esta información.